

KTI Kiradigi-mallin pilotointi transaktioprosessissa, OH280-S51200-07-03 (VN/166/2018, YM38/612/2018) 2.5.-15.11.2018

Hankkeen tausta

Tavoite, kuvattuna hakemuksen yhteydessä

Tuloksena Kiradigi-tietomaliin perustuvat avoimet rajapinnat. Rajapintojen hyödyntäminen kiinteistön myymisessä testattuna oikean asiakkaan toimesta. Tulokset tulevat vahvistamaan Kiradigi-tietomalliin käyttöönottoa laajemmin kiinteistöalalla.

Kaupallisten kiinteistöjen myyntiprojekteissa eräs suurimmista pullonkauloista on myytävän kiinteistön tietojen kasaaminen eri järjestelmistä myyntiä tukevaan muotoon. Tiedon kerääminen vie nykyään sekä omistajalta että välittäjältä tyypillisesti useiden viikkojen työajan. Tämän seurauksena syntyy suoria kustannuksia, myyntiajat pitenevät ja riskit tietojen virheellisyydestä kasvavat. Saavutetut suorat hyödyt ovat tuhansia euroja per kiinteistötransaktio.

Kauppoja tehdään vuodessa vähintään satoja, jopa tuhansia.

Liitteeseen on kuvattu esimerkkietueita, joiden kerääminen nykyään on todella työlästä ja hidasta.

Hankkeen hallinnollinen raportointi

Kuluerittelyssä mainitut menoerät on maksettu, ja ne perustuvat avustuksen saajan kirjanpidossa hyväksytyihin tositteisiin. Projektissa Linkweb24 Oy:n tuotekehitysyhteistyökumppanina on toiminut Fiare Solutions Oy.

Maksatushakemus on laadittu ministeriön päätösehtojen mukaisesti eikä haettavan avustusosuuteen ole saatu rahoitusta muualta.

Kuluerittelyyn sisältyvät menoerät ovat tukikelpoisia kustannuksia, hyväksytyin hankesuunnitelman mukaisia ja hankkeeseen kuuluvia.

Hankkeen kuvaus

Toteutus

Hankkeessa suunniteltiin KTI-Kiradigimallin pohjalta RealX.pro -palveluun kaupankäyntiä tukeva mahdollisuus myyjälle viestiä (jakaa digitaalisesti) kohteen avaintiedot ostajaehdokkaille.

Kaupankäyntiä tehostamaan luotiin rajanpinta RealX.pro:n ja Assetti.pro -järjestelmien välille, jonka seurauksena myytävän kohteen tiedot on automaattisesti (digitaalisesti) siirrettävissä.

Hankkeen aikana kerättiin käyttäjiltä palautetta heidän kokemuksistaan ja tarpeistaan, sekä siitä miten ratkaisu helpottaa ja nopeuttaa kohteiden tämän hetkisessä ja tulevaisuudessa. Palautetta saatiin sekä Assetti.pro:ta käyttäviltä organisaatioilta, että muilta myyntiään tehostamaan pyrkiviltä toimijoilta.

Haasteet

Alalla on paljon vakiintuneita käytäntöjä ja toimintatapoja, jotka hidastavat uusien ratkaisujen käyttöönottoa. Projekti on selkeästi herättänyt kiinnostusta erityisesti Assettia jo käyttävien toimijoiden keskuudessa. Sellaiset toimijat, kuten Trevian ja Elite ovat nähneet ratkaisussa selkeitä, heidän työtään helpottavia mahdollisuuksia. Monen asiakkaan kohdalla on käytännön etenemisessä kuitenkin havaittu rajoitteeksi yhä omien resurssien allokointiongelmia sekä haasteita kerätä luotettavaa tietoa omista järjestelmistä.

Mahdollisuudet ja vaikutukset

Kehitettyä rajapintaa on jatkossa mahdollista hyödyntää tiedonsiirrossa myös muiden asiakkaiden kiinteistöomaisuudenhallintajärjestelmien väliseen kommunikointiin. Projektin aikana asiakkaiden kanssa on jo käyty keskustelua jatkokehityksestä ja mm. tietojen tuomiseen Exquance-palvelusta. Jatkokehityksessä on sivuttu lisäksi myyjätahojen herännyttä kiinnostusta muiden kansainvälisten palveluntarjoajien kanssa kehitettävään rajapintayhteistyöhön ja tähän liittyvää jatkokehitysmahdollisuutta.

Hankkeen tuloksena moni kaupankäynnissä mukana oleva toimija on alkanut nähdä enemmän mahdollisuuksia oman toimintansa tehokkuuden parantamiseen ja kustannushyötyjen saavuttamiseen.

Jatkokehitys

Hankkeessa pyrittiin luomaan kiinteistökaupankäyntiin tiedonsiirrolle yhteinen malli. Saadun palautteen perusteella kaupankäynnissä viestittävät perustiedot vaativat kuitenkin joustavuutta ja ratkaisun kehittämistä joustavuusvaatimuksen täyttämiseksi. Jatkokehityksessä pyritään tukemaan monipuolisemmin markkinan tarpeita jakaa (digitaalisesti) perustietoja, mutta samalla pyrkiä hyödyntämään sekä KTI:n kiradigimallia että tämän hankkeen tuloksia.

Viestintä

Hankkeesta on tiedotettu liikekiinteistön kaupankäynnin keskeisille toimijoille ja hanketta on esitelty Kiradigin tilaisuudessa 24.4. Tiedotteita on tehty sekä RealX.pro (Linkweb24 Oy) että Assetti.pro toimesta. Alaa uudistavasta yhteistyöstä on viestitetty myös alan kansainvälisillä forumeilla kuten Mipim PropTech, Pariisi ja REIN/Expo Real, München. Hankkeessa kehitetty rajapintaa voivat hyödyntää molemmat toimittajaorganisaatiot tiedonsiirrossaan muihin järjestelmiin. Hankkeen tuloksia ja jatkokehitystavoitteita tullaan käymään tammikuussa lävitse Raklin järjestämässä sijoittajakomitean tilaisuudessa.

RealX.pro
support@realx.pro

real:pro

The Capital Markets Dealflow Platform
www.realx.pro

Raportti 22.11.2018

Tekninen toteutus

Erillisessä liitteessä on kuvattu sekä toiminnallisuus että rajanpinnan kautta kulkevat tietueet.



Hannu Käki

CEO
Linkweb24 Oy

0400642170
hannu.kaki@realsource.eu

LIITE 1. Tekninen toteutus:

Seuraavat tietokokonaisuudet ja tietueet on implementoitu RealX.pro -palveluun KTI-mallin pohjalta ja voidaan myös tuoda Assetti.pro -palvelusta rajapinnan kautta. Perusteena palvelun tämänhetkinen käyttötarkoitus, asiakkaiden tarpeet, sekä Assetin tietomallin ja julkisen rajapinnan tekniset mahdollisuudet. RealX.pro -palvelun jatkokehityksen myötä, myös seuraavat tietokokonaisuudet saattavat tulla osaksi palvelun tietomallia, vaikka eivät tällä hetkellä ole ajankohtaisia palvelun käyttötarkoituksen puitteissa: Huoneistot, Vuokrasopimukset.

Kiinteistökohde

| | |
|---------------------------|--------------------------------|
| kiinteistokohdetunnus | |
| kiinteistotunnus | (Unique commercial identifier) |
| kohdenimi | (Commercial name) |
| kiinteistonimi | (Title, Property name) |
| ytunnus | (Business ID) |
| katuosoite | (Address) |
| postinumero | (Postal code) |
| postitoimipaikka | (City) |
| kunta | (Municipality) |
| omaisuustyyppi | (Asset class) |
| kiinteistotyyppi | (Property type) |
| tontinpintaala | (Plot area) |
| kaavatiedot | (Zoning class) |
| rakennusoikeus | (Building right) |
| kayttamatonrakennusoikeus | (Unused building right) |
| omistajan nimi* | (Owner name) |
| omistajanytunnus* | (Owner Business ID) |
| omistusosuus | (Ownership share) |
| lammitysmuoto | (Heating type) |
| autopaikat* | (Parking spaces) |
| rakennusten lukumaara | (Number of buildings) |

Rakennus (yhden kiinteistökohteen alla voi olla useita rakennuksia)

| | |
|-----------------------|---------------------|
| kiinteistokohdetunnus | |
| rakennuksennimi1 | (Title) |
| rakennusvuosi | (Construction year) |
| peruskorjausvuodet* | (Renovation years) |
| huoneistoala | (Net floor area) |
| tilavuus | (Volume) |
| vuokrattavapintaala | (GLA) |
| kerrosluku | (Number of floors) |

* tähdellä merkityt kentät eivät ole Assetti-rajapinnan kautta saatavissa, mutta ovat kuitenkin läsnä ja voidaan täyttää manuaalisesti RealX.pro -palvelussa.

Kuva 1. Kohteen avaintiedot

| General Info | |
|---|----------------------|
| Unique commercial identifier | <input type="text"/> |
| Commercial name | <input type="text"/> |
| Property name | <input type="text"/> |
| Business ID | <input type="text"/> |
| Property type | <input type="text"/> |
| Asset class | <input type="text"/> |
| Zoning class | <input type="text"/> |
| Plot area (m ²) | <input type="text"/> |
| Building right (m ²) | <input type="text"/> |
| Unused building right (m ²) | <input type="text"/> |
| Heating type | <input type="text"/> |
| Number of buildings | <input type="text"/> |
| Parking spaces | <input type="text"/> |
| Update General Info | |

| Owner Info | |
|---------------------|----------------------|
| Owner name | <input type="text"/> |
| Business ID | <input type="text"/> |
| Ownership share (%) | <input type="text"/> |
| Update Owner Info | |

| Financial Info | |
|-----------------------|----------------------|
| Gross rental income | <input type="text"/> |
| Other income | <input type="text"/> |
| Operational Expenses | <input type="text"/> |
| Renovation expenses | <input type="text"/> |
| NOI | <input type="text"/> |
| NOI 2 | <input type="text"/> |
| Update Financial Info | |

| Leasing Info | |
|---------------------|----------------------|
| Occupancy rate (%) | <input type="text"/> |
| Lease maturity | <input type="text"/> |
| Update Leasing Info | |

Kuva 2. Rakennuksen tiedot

+ New Building

Title *

Construction year

Renovation years

Net floor area (m²)

GLA (m²)

Volume (m³)

Number of floors

Number of units

Create new Building Go back